



Δημήτρης Ναούμης

Co-founder & CCO της **ADESCO**

Συνέντευξη στη Νίκη Καραθάνου

«Τα τελευταία χρόνια επενδύουμε δυναμικά στον τομέα της παροχής υπηρεσιών μέσω drones»

Από τις universal GPRS συσκευές μέχρι τα συστήματα Drone-in-a-Box και τις ρύσεις IoT και Cloud, η ADESCO επενδύει στρατηγικά σε ένα ενιαίο τεχνολογικό οικοσύστημα ασφάλειας.

Ο Co-founder & CCO της ADESCO κ. Δημήτρης Ναούμης μιλά στο περιοδικό «Ηλεκτρολόγος» για το επιχειρηματικό αποτύπωμα της εταιρείας, αναδεικνύοντας τη στρατηγική της στον τομέα της ασφάλειας. Με άξονα την τεχνολογία και τις διεθνείς συνεργασίες, μας περιγράφει πώς η καινοτομία μεταφράζεται σε ουσιαστικό όφελος για την αγορά.

Κύριε Ναούμη, θα θέλαμε ξεκινώντας να μας παρουσιάσετε την ADESCO. Πώς θα συστήνατε την εταιρεία;

Δημήτρης Ναούμης: Η ADESCO ιδρύθηκε το 2011, έχοντας αρχικά ως κύρια δραστηριότητα την παροχή προϊόντων και υπηρεσιών ασφαλείας. Η στρατηγική της εταιρείας βασίστηκε εξ αρχής στη συσσωρευμένη εμπειρία της διοικητικής της ομάδας στο χώρο της ηλεκτρονικής ασφάλειας, εμπειρία που αξιοποιήθηκε για το σχεδιασμό καινοτόμων λύσεων προσαρμοσμένων στις πραγματικές ανάγκες της αγοράς. Το 2014 λανσάραμε τις πρώτες universal συσκευές GPRS με ενσωματωμένες κάρτες SIM Global, εξασφαλίζοντας αδιάλειπτη επικοινωνία των συστημάτων ασφαλείας με τα Κέντρα Λήψης Σημάτων (ΚΛΣ). Η συνεργασία μας με τα μεγαλύτερα ΚΛΣ της χώρας προσφέρει συμβατότητα, αξιοπιστία και ευελιξία. Σήμερα διαθέτουμε συσκευές LTEM (4G/5G Ready) με Dual Global SIM, καθώς και

μεμονωμένες κάρτες SIM, παρέχοντας ολοκληρωμένες υπηρεσίες συνδεσιμότητας για κάθε τύπο συσκευής και εφαρμογής.

Παράλληλα, αναπτύξαμε υπηρεσίες Cloud Video μέσω των συσκευών Adesco Box, με ασφαλή και κρυπτογραφημένη αποθήκευση δεδομένων στο Cloud (AWS).

Τα τελευταία χρόνια επενδύουμε δυναμικά στον τομέα των drone και στην παροχή υπηρεσιών μέσω αυτών, δημιουργώντας ένα ολοκληρωμένο οικοσύστημα λύσεων εναέριας επιτήρησης και επιχειρησιακού αυτοματισμού. Οι υπηρεσίες μας βασίζονται σε συστήματα «Drone in a Box» (DiaB) και σε πιστοποιημένα λογισμικά επιχειρησιακού ελέγχου, καθώς και στη δημιουργία του πρώτου 24ωρου Remote Operations & Control Center (ROCC), το οποίο διασφαλίζει άμεση απόκριση και επιχειρησιακή συνέχεια.

Η ADESCO είναι επίσημος συνεργάτης της DJI, ηγέτιδας εταιρείας στην παγκόσμια βιομηχανία των drone, καθώς και της FlytBase που εξειδικεύεται στη δημιουργία πλατφόρμας λογισμικού για αυτοματοποιημένες πτήσεις drone. Στους ευαίσθητους τομείς της ασφάλειας και της αεροπορίας, η συμμόρφωση με τους νόμους και τα κανονιστικά πλαίσια είναι αδιαπραγμάτευτη. Η ADESCO διαθέτει ειδική άδεια από την Αρχή Πολιτικής Αεροπορίας για BVLOS αυτόνομες πτήσεις μέσω Docking Stations:



Πρόκειται για την πρώτη αυτού του είδους στην Ελλάδα και μια από τις ελάχιστες που έχουν εγκριθεί πανευρωπαϊκά από τον Οργανισμό της Ευρωπαϊκής Ένωσης για την Αεροπορική Ασφάλεια (European Union Aviation Safety Agency [EASA]). Επιπλέον, η εταιρεία μας είναι αναγνωρισμένο μέλος της Εθνικής Επιτροπής Τηλεπικοινωνιών και Ταχυδρομείων (ΕΕΤΤ) και λειτουργεί σύμφωνα με το πρότυπο ISO 27001 για την ασφάλεια των πληροφοριών.

📍 Πώς αξιοποιεί η εταιρεία τεχνολογίες όπως το IoT (Internet of Things) και το Cloud στον τομέα της ασφάλειας και ποια είναι τα βασικά στοιχεία που σας διαφοροποιούν σήμερα από τον ανταγωνισμό;

Δημήτρης Ναούμης: Οι τομείς του IoT και του Cloud εξελίσσονται ραγδαία και αποτελούν τον πυρήνα των λύσεων της ADESCO, καθώς επιτρέπουν αξιόπιστη συνδεσιμότητα, συνεχή ροή δεδομένων, ασφαλή αποθήκευση εικόνας και κεντρική διαχείριση κρίσιμων υποδομών. Μέσα από τις GPRS/LTE-M συσκευές μας, τις κάρτες συνδεσιμότητας SIM / Global SIM / Big Data, τα συστήματα «Drone in a Box» και τις Cloud πλατφόρμες λογισμικού της ADESCO και των συνεργατών της, διασφαλίζουμε απρόσκοπτη επικοινωνία μεταξύ του πεδίου και των επιχειρησιακών κέντρων ελέγχου.

Η διαφοροποίησή μας έγκειται στο ότι δεν αντιμετωπίζουμε την τεχνολογία αποσπασματικά, αλλά την ενσωματώνουμε σε ένα ενιαίο οικοσύστημα, προσφέροντας πραγματικές λύσεις, με προστιθέμενη αξία για τους συνεργάτες μας και με ουσιαστικό όφελος για τον τελικό πελάτη.

📍 Καθώς όλες αυτές οι τεχνολογίες που αξιοποιείτε εξελίσσονται διαρκώς, πώς προσεγγίζετε το θέμα της εκπαίδευσης των συνεργατών σας, ώστε να μπορούν να αξιοποιούν πλήρως τις δυνατότητες των προϊόντων σας;

Δημήτρης Ναούμης: Σε ένα διαρκώς μεταβαλλόμενο περιβάλλον, η τεχνολογία

είναι εξίσου σημαντική με την ίδια την τεχνολογία. Η ανάπτυξη της ADESCO είναι άμεσα συνδεδεμένη με την επιτυχία των συνεργατών της· γι' αυτό και επενδύουμε συστηματικά στην εκπαίδευσή τους μέσω τεχνικών σεμιναρίων, παρουσιάσεων νέων προϊόντων και hands-on trainings. Παράλληλα, η ομάδα μας παραμένει σταθερά δίπλα τους, τόσο πριν όσο και μετά την πώληση, παρέχοντας συνεχή τεχνική υποστήριξη.

📍 Η ADESCO δραστηριοποιείτε και στην Κύπρο. Σχεδιάζετε την επέκτασή σας και σε κάποια άλλη αγορά;

Δημήτρης Ναούμης: Η παρουσία μας στην Κύπρο υφίσταται εδώ και αρκετά χρόνια, κυρίως μέσω στενών συνεργατών μας. Πρόκειται για μια αγορά με ιδιαίτερο ενδιαφέρον και υψηλές απαιτήσεις. Ειδικά στον τομέα των υπηρεσιών μέσω drone, το ενδιαφέρον είναι έντονο και ήδη έχουμε ξεκινήσει επαφές για ισχυρότερη παρουσία μας εκεί. Παράλληλα, σε συνεργασία με τους επίσημους συνεργάτες μας DJI και FlytBase, εξετάζουμε και άλλες αγορές με παρόμοιο προφίλ, αλλά προς το παρόν δεν υπάρχει κάτι ανακοινώσιμο. Στόχος μας είναι πάντα η βιώσιμη ανάπτυξη και η δημιουργία ισχυρών τοπικών συνεργα-

Η ADESCO λειτουργεί το πρώτο και μοναδικό 24ωρο ROCC στην Ελλάδα και διαθέτει την πρώτη ειδική άδεια στη χώρα για BVLOS αυτόνομες πτήσεις μέσω Docking Stations

Στόχος μας είναι οι συνεργάτες μας να αξιοποιούν πλήρως τις δυνατότητες των λύσεών μας και να υλοποιούν τα έργα τους με ταχύτητα και αποτελεσματικότητα.

Δεν μας ενδιαφέρει η γρήγορη επέκταση αλλά η σωστή, ώστε να διασφαλίζουμε υψηλό επίπεδο υποστήριξης και να διατηρούμε την εμπορική φιλοσοφία που χαρακτηρίζει την ADESCO. 📍



ΦΩΤΟ: Από αριστερά: Ο κ. Γεώργιος Ξωμεριτάκης Co-founder και CTO της ADESCO, ο κ. Δημήτρης Ναούμης Co-founder & CCO της ADESCO και ο κ. Nitin Gupta, Founder & CEO της FlytBase, κατά τη βράβευση της ADESCO ως Gold Partner της FlytBase.